

红网时刻新闻11月10日讯（通讯员 王志平）11月10日，泰康人寿、泰康健投联合五矿信托，在寿险市场成功推出首单信托直付养老社区的“养老类保险金信托”。由此，保险公司、信托公司、养老社区多方机构资源融合、流程连接的养老类保险金信托服务模式正式落地。这一新服务模式，打通保险金-信托与泰康之家养老社区便捷支付通路，为客户提供更高品质、更个性化、更有保障的养老金融服务。

保险金信托与养老社区结合 助力养老保障

“养老类保险金信托”是一类特殊的保险金-信托对接模式，以提供养老服务为主要目的，填补了目前养老类金融产品以资金管理为主的空白。其以保险合同、信托合同、养老确认函等文件为基础和纽带，通过多家机构的资源整合，一站式为客户提供养老资金储备和管理、养老服务机构的遴选和对接、养老费用的支付与结算、传承风险的控制与隔离等全方位服务。

和单纯的养老保险、基金、理财以及养老理财型信托等产品相比，“养老类保险金信托”具有三方面优势：一是发挥“保险信托”的双重优势，提升资产隔离效果，提供定制化养老保障分配方案；二是发挥信托公司的受托服务能力，通过信托账户与养老社区直联支付，打造养老消费一站式服务，为老年人提供安全便捷的消费结算体验；三是由专业团队为客户提供财富管理及资产配置服务，结合客户各年龄阶段养老需求，测算养老消费开支，合理配置保险及信托等产品，实现收益与风险的有效平衡、收入与支出资金流的有序规划。

此次发行的养老类保险金信托面向泰康之家养老社区住户，他们同时也是养老类保险金信托受益人。通过打通保险金信托与泰康之家养老社区支付通路，提供便捷服务，实现养老社区与保险金-信托的强强联合。泰康养老类保险金信托受益人在享有信托受益权的同时，通过授权信托对泰康之家养老社区进行支付，从而解决养老方面诸多痛点。简化手续并增加养老社区费用支付路径，防止出现因断缴等问题影响养老社区入住，协助客户掌握养老主导权、安享服务、安度晚年。

三重优势叠加 让养老生活更安心更便捷

高龄人群面临的意外及疾病风险几乎不可避免，保险产品防范此类风险的优势得天独厚，而泰康养老类保险金信托更是从诞生开始便兼具保险、信托和养老社区三重先天优势，可更好满足老年群体养老需求。

首先，依托泰康人寿“幸福有约”系列的保险产品，泰康养老类保险金信托可以实现分批缴费、对冲风险，在优化资金流动性的同时，为受益人提供稳定现金流。“幸福有约”十年获市场高度认可，带动泰康人寿稳居金融保险业高客第一梯队。

其次，除了依托保险产品，提供风险可控、现金流稳定、期限匹配的资产配置方案，依托服务型信托的独特功能，还能进行灵活的资金支付、配置和传承安排，并利用信托架构独立性的特点，发挥信托风险隔离的优势。

此外，通过多年耕耘和布局，泰康已建立起覆盖全国26城的养老社区网络，13家已开业运营，为养老类保险金信托模式的服务提供强大养老资源支撑。泰康之家养老社区以活力养老、文化养老、健康养老和智慧养老为特色，为居民打造“温馨的家、开放的大学、优雅的活力中心、高品质的医疗保健中心、长辈精神和心灵的家园”五位一体的生活方式，满足长辈“社交、运动、美食、文化、健康、财务管理和心灵的归属”七大核心需求，让养老变成享老。

随着高净值人群品质养老、资产配置、风险隔离等需求日益普遍，养老类保险金信托作为一种综合性养老服务模式，或将成为我国养老市场的一支重要力量。泰康养老类保险金信托在满足养老资金安全和收益要求的同时，更好地发挥信托受托服务功能，实现养老金融与养老产业、养老服务深度融合，让受益人安享高品质的养老生活。